

INGENIEUR(E) COMMERCIAL(E)



Rejoignez-nous ! la société FMI, SSII spécialisée depuis 40 ans en Infogérance à destination des PME-PMI continue son développement, et nous avons besoin de votre talent !

Un poste d'Ingénieur(e) commercial(e) est à pourvoir au sein de la team commerciale.

Mêler votre dynamisme et vos ambitions à ceux de l'entreprise et rejoignez une équipe engagée.

Dans le cadre de vos missions, vous participez activement au développement de l'activité commerciale :

- Connaitre et mettre en œuvre la **stratégie commerciale** Groupe définit par la Direction, afin de viser la conquête de nouveaux clients. (Actions de prospection, détection des potentiels, participez à la qualification du prospect et à la présentation des offres, proposer des actions marketing ponctuelles, etc...)
- **Développer le CA** et la productivité du service Business développement
- Assurer la **Gestion commerciale de compte** (Fidéliser les clients et développer le CA), ainsi que la gestion opérationnelle (relation commerciale, satisfaction client, analyse de besoins, déploiement des offres, etc...)

PROFIL NECESSAIRE POUR OCCUPER LE POSTE

Vous avez une première expérience dans l'IT et /ou une expérience sur un poste de commercial(e) en BtoB au sein d'une PME

Compétences :

- Sens du relationnel et de la communication transverse
- Dynamisme, assiduité, organisation, aptitudes rédactionnelles
- Esprit d'équipe
- Appétence pour les nouvelles technologies/outils informatiques
- Bonnes connaissances des outils informatiques

Conditions : CDI, salaire en fonction du profil et de l'expérience, package fixe + commissions + véhicule de fonction, Intéressement en sus, une journée de télétravail/ semaine, Tickets Restaurant, Mutuelle, Chèques vacances, HelloCSE...

Candidature à adresser par mail à **camille.lamarche@fmi.fr**